

gano excel

Mi Sistema Gano

Una guía para operar tu negocio Gano Excel



Emprende tu propio negocio de café



¡FELICIDADES!

A nuestro más reciente Afiliado Excelente:

¡Ya eres un Afiliado Gano Excel! Has sido patrocinado, has comprado un paquete ejecutivo (ESP) y ahora te preguntas: “¿Por dónde empiezo?”

Permíteme comenzar diciéndote lo agradecido que estoy de que hayas tomado la decisión de no solo disfrutar los beneficios de los productos Gano Excel, sino también de conocer más sobre cómo desarrollar un negocio Gano Excel.

Sé que, con todas las cosas que ocupan tu tiempo y esfuerzo, la decisión que has tomado es muy significativa. Verás, yo sé por experiencia personal lo complicada que es la vida y cómo es fácil que mil cosas nos distraigan de lo más importante. Valoro el tiempo que vas a invertir para desarrollar tu negocio Gano Excel y quiero hacer todo lo posible por ayudarte a alcanzar el éxito que deseas.

Este escrito que tienes en tus manos o que lees en línea contiene el ÚNICO modo oficial respaldado por la compañía para desarrollar un negocio Gano Excel triunfador. Hemos logrado condensar – en ocho pasos de acción – muchos años de liderazgo y experiencia de algunos de nuestros Afiliados más exitosos.

Ya sea que veas esto como una labor de tiempo parcial o una carrera de tiempo completo, empezarás exactamente igual que todos los Afiliados Excelentes: como un Afiliado Gano Excel Independiente que vende productos enriquecidos

con *Ganoderma lucidum*. Verás; tu éxito inicial en Gano Excel depende, antes que nada, en tu habilidad de COMPARTIR productos Gano Excel.

Cuando vendes productos Gano Excel, compartes tu confianza en su eficacia y calidad. Compartes productos que tú sabes han sido producidos cuidadosamente y en armonía con la naturaleza para mejorar la salud y la nutrición de cada día, y para ayudar a que la gente se sienta lo mejor posible con los más finos productos de cuidado personal.

Gano Excel ha combinado lo mejor que ofrecen la naturaleza y el genio humano para crear productos que en verdad benefician a todos. Lo único que tienes que hacer para empezar es COMPARTIR esos beneficios con todas las personas que encuentres en tu camino. Pero primero, necesitarás un poco de preparación. Así es que, ¡comencemos!

Atentamente, en fe y prosperidad.



Sr. Aik Chin Ooi, *Director Ejecutivo*
Gano Excel | Norteamérica

MI EXCELENTE MISIÓN

Gano Excel es una empresa progresista que fomenta el bienestar y que tiene más de 20 años de éxito en la industria del marketing multinivel. Se inició con la visión de un hombre y de ahí creció con el apoyo de gente a su alrededor. Así, Gano Excel se convirtió en líder mundial en la producción y distribución del mejor *Ganoderma lucidum* y una línea superior de productos enriquecidos con *Ganoderma*. Desarrollado por el Sr. Leow Soon Seng, distinguido hombre humanitario, Gano Excel ha crecido hasta abarcar más de 70 países y 3 millones de clientes, y continúa en crecimiento. Esto lo ha logrado, simplemente, siguiendo el principio básico de compartir los productos y las oportunidades a todas las personas que los necesiten. Compartir salud y riqueza con el mundo empieza con una persona... y esa persona eres tú.



MI EXCELENTE PROMESA

SER RESPETUOSO en mi trato con todos al desarrollar Mi Negocio Gano.

SER CORTÉS y tratar a todos como yo quisiera que me trataran a mí.

SER VERAZ en lo que digo de los productos Gano Excel y no dar afirmaciones sobre el producto que no estén contenidas y avaladas en publicaciones oficiales de la Compañía. Describir correctamente el Plan de Compensación y el potencial de ingresos ahí presentado.

SER ÉTICO. Conducirme a mí y a mi negocio de manera moral, legal y financieramente correcta, y no usar prácticas engañosas o ilegales.

SER POSITIVO. No hacer comentarios despectivos sobre productos de la competencia o sobre otras personas.

SER LEAL y no involucrarme en actividades que puedan desprestigiar a Gano Excel, a otros Afiliados, o a mí mismo.

SER CONSISTENTE. Cada día hacer algo positivo y concreto para que mi negocio avance.

SER BUEN MIEMBRO DE EQUIPO. Cuando a Gano Excel le va bien, todos nos beneficiamos.

SER CONSIDERADO. Interesarme por los demás y desarrollar con gusto mi negocio Gano Excel.

Como Afiliado Gano Excel, prometo ser un Afiliado Excelente y seguir estos principios:

NÚMERO DE IDENTIFICACIÓN (ID #)

NOMBRE ESCRITO

FIRMA

FECHA

¿ESTÁS LISTO?

Marca las casillas abajo para asegurar tu mayor éxito al leer Mi Sistema Gano:



¿YA TE INSCRIBISTE?

Primero, es fácil unirse a Gano Excel escogiendo uno de los paquetes diseñados especialmente para comenzar – Smart Start, Smart Start Plus, ESP-1, ESP-2, y ESP-3. Ahora ya como Afiliado Gano Excel, podrás disfrutar de una membresía GRATIS de por vida para usar el sistema de software que te ayudará a administrar tu negocio – siempre y cuando mantengas mensualmente en tus pedidos un Volumen Personal (PV) mínimo de 50. Así que, ¿ya te inscribiste?

 ¡SÍ!


¿YA SABES CUÁL ES TU NÚMERO DE IDENTIFICACIÓN DE AFILIADO?

Tu número de identificación de Afiliado (ID #) es tu llave para operar tu negocio. Lo necesitarás para ordenar producto, apuntar a gente, ganar promociones, y asistir a eventos y viajes. Asegúrate de llevar siempre contigo tu tarjeta de Identificación de Afiliado. Un buen consejo es tomarle una foto y guardarla en tu teléfono. **Así que, ¿ya te sabes tu número de identificación?**

 ¡SÍ!


¿YA INGRESASTE A TU OFICINA VIRTUAL?

Es importante que sepas cómo ingresar a tu Oficina Virtual. Ahí es donde podrás monitorear, evaluar y dar mantenimiento al crecimiento de tu Negocio Gano, 24 horas del día, 7 días de la semana. Puedes ingresar fácilmente haciendo clic en “BACK OFFICE LOGIN” en el sitio www.GanoExcel.us — Luego ingresa y explora todo lo que está a tu disposición. **Así que, ¿ya ingresaste a tu Oficina Virtual?**

 ¡SÍ!


¿YA TE ACTIVASTE?

La mejor forma de Activarte es con un método que llamamos “¡programalo y listo!”. Es decir, programando tu AutoShip mensual. El AutoShip es una orden recurrente que te permite alcanzar el requerimiento mínimo de ventas mensuales equivalente a un Volumen Personal (PV) de 50. Nuestro sistema automáticamente lo cobra a tu cuenta y te envía el producto que hayas seleccionado el día del mes que hayas determinado. No necesitas hacer más. OTRA OPCIÓN es asegurarte de hacer un pedido mensual en el momento que desees (pero que no se te olvide). **Así que, ¿ya te activaste y estás en vías de ganar con Gano Excel?**

 ¡SÍ!


¿SABES QUIÉN ES TU LÍNEA ASCENDENTE Y CÓMO CONTACTARLE?

Cuando te inscribes, tu Línea Ascendente es la persona que creyó que esta era una magnífica oportunidad para ti. Confía en la asesoría de quien te invitó y es tu Línea Ascendente. Te conviene, y a él o ella también. Asegúrate de contactarle siempre que necesites apoyo y guía para hacer crecer tu negocio Gano Excel. **Así que, ¿sabes quién es tu Línea Ascendente y cómo contactarle?**

 ¡SÍ!



// Toda la gente nace con la habilidad de compartir. Que lo hagamos o no, determina si viviremos o no una vida excelente.

—
Sr. Leow Soon Seng

¿QUÉ HACE EXCELENTE A GANO EXCEL?

El secreto que hace Excelentes a los productos Gano Excel es nuestro proceso exclusivo de cultivo del *Ganoderma lucidum* más poderoso del mundo. Desde hace más de 5,000 años, al *Ganoderma lucidum* se le ha dado el título de “Rey de todas las hierbas” y hoy en día se le reconoce mundialmente como uno de los hongos más benéficos que se han descubierto.

El Sr. Leow Soon Seng fundó Gano Excel en 1995 tras años de investigación y desarrollo en el cultivo de *Ganoderma lucidum* por sus propiedades terapéuticas. Gano Excel floreció y muy pronto se convirtió en una empresa internacional. En 2002, Gano Excel se introdujo por primera vez en Estados Unidos, estableciendo su oficina central en el Sur de California. De ahí, Gano Excel comenzó a ganarse el corazón de las familias en este país mediante su misión de compartir salud y riqueza. Más y más gente comenzó a descubrir “la magia y el encanto” de la oportunidad Gano Excel. En 2013, Gano empezó a planear y construir Centros de Oportunidad adicionales para servir a comunidades más allá de el Sur de California. Hoy por hoy se siguen abriendo Centros de Oportunidad conforme crece el número de Afiliados y clientes a lo largo y ancho de Estados Unidos.

Numerosos estudios documentan el ascenso al estrellato del *Ganoderma lucidum* en la industria de la salud y el bienestar, y se le considera uno de los adaptógenos de mayor potencia en el mercado. Además, con más de 150 fitonutrientes y 200 antioxidantes, el *Ganoderma* es ideal para enriquecer nuestros distintivos productos GanoCafé y GanoDaily. Nuestra línea GanoCafé incluye cafés instantáneos y otras bebidas como chocolate caliente y té. La línea GanoDaily incluye productos de cuidado personal como jabón y pasta dental, así como diversos suplementos para la salud.

Gano Excel es una empresa 100% libre de deudas y 100% integrada verticalmente; gracias a esto, la oportunidad de negocio Gano Excel está al alcance de cada vez más gente. La compañía continúa bajo la guía del Sr. Leow, quien se ha mantenido fiel a su visión desde que fundó Gano Excel hace más de 20 años.

CERTIFICACIONES INTERNACIONALES



¿POR QUÉ EL **MARKETING EN RED?**



La gestión de redes (lo que en inglés se llama *networking*) se define como la acción de conectar a dos personas con intereses comunes para compartir una información o idea. Este concepto difiere mucho de lo que son las ventas. El networking implica hacer preguntas, escuchar y ofrecer una solución en vez de vender o convencer. El marketing en red (también llamado: marketing multinivel, mercadeo en red, venta directa, y en inglés: network marketing) consiste en establecer y cultivar una relación entre tu prospecto y tú. La industria de la salud y el bienestar es algo muy personal; el mejor apoyo viene de las recomendaciones boca a boca y la promoción personal, como dan fe decenas de miles de personas todos los días. Así, decidimos reservar los millones de dólares que las compañías típicas gastan en publicidad tradicional para promover sus productos, para invertirlos en una mejor manera de promoción: ¡EN TI! Esta decisión vital ha impulsado el crecimiento de Gano Excel por más de 20 años.

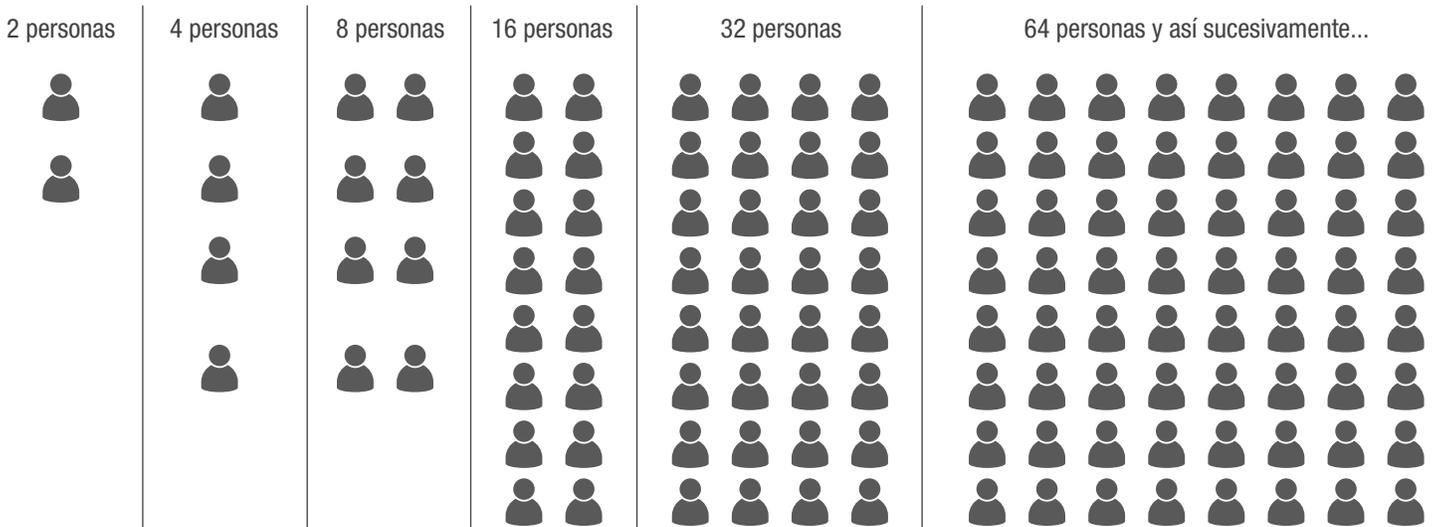
EL PODER DE LA **DUPLICACIÓN**

EL PODER BINARIO EMPIEZA CONTIGO.

Imagínate que empezaras a compartir con dos personas, y esas dos a su vez hicieran lo mismo. Si tú compartes con dos personas y cada una de ellas comparte con otras dos, con el tiempo podrías llegar a tener ¡hasta 510 Afiliados Excelentes en AutoShip!

Imagínate lo que sería tu Ingreso Residual simplemente por compartir con dos personas. Piensa en esto mismo usando un centavo como ejemplo.

- 1) De todas las personas que conoces, ¿podrías encontrar a dos con quienes compartir Gano Excel?
- 2) ¿Qué tipo de volumen crees que ellas pudieran producir?
- 3) ¿Piensas que compartir esto vale la pena?
- 4) ¿Qué tan rápidamente pensaste en tus primeras dos personas para compartir esto?





BIENVENIDO AL SISTEMA MI GANO (MYGANO SYSTEM): TU PLAN DE ACCIÓN PARA UN EXITOSO NEGOCIO GANO EXCEL

¡Tú tienes todo lo necesario para COMPARTIR Gano Excel!

Se trata de algo más que vender café. Se trata de ganar dinero simplemente haciendo contactos y siguiendo un sencillo sistema. *Tómalo. Compártelo.*

Gano Excel combina unos productos nutritivos de calidad superior con un lucrativo plan de compensación, unos fabulosos recursos de capacitación y un equipo directivo comprometido a crear la oportunidad perfecta para ti. Con unos productos sin paralelo y una empresa confiable, tienes todo lo necesario para generar tu propio éxito y empezar a sentar las bases de un sólido negocio Gano Excel.

1. DEFINE TU POR QUÉ
2. SÉ UN PRODUCTO DEL PRODUCTO
3. HAZ TU LISTA DE CONTACTOS
4. ¡COMPARTE!
¡COMPARTE! ¡COMPARTE!
5. USA TUS HERRAMIENTAS
6. EVOLUCIONA Y SUPÉRATE EN LO PERSONAL
7. INSPIRA A TU EQUIPO Y DUPLICA

DEFINE TU POR QUÉ

DEFINE TU POR QUÉ. ENCUENTRA TU MOTIVACIÓN.

¿POR QUÉ ESTÁS COMENZANDO TU PROPIO NEGOCIO GANO EXCEL?

¿CUÁL ES TU SUEÑO?

QUÉ TAN INMEDIATO

- De inmediato
- A largo plazo
- A corto plazo

¿QUÉ ES LO QUE TU FAMILIA NECESITA O DESEA?

- AUTO NUEVO CASA NUEVA VACACIÓN
 EDUCACIÓN RETIRO MÁS TIEMPO
 ALGO MÁS

LIBERTAD DE TIEMPO

- ¿Qué harás con más tiempo disponible?
- ¿Te gustaría trabajar desde casa para estar cerca de tus hijos?

LIBERTAD FINANCIERA

- ¿Cuánto dinero quieres ganar?
- ¿Qué harás con el ingreso adicional?

¿QUÉ ES IMPORTANTE
PARA TI?

- LIBERTAD Y FLEXIBILIDAD
- DEDICAR MÁS TIEMPO A MI FAMILIA
- AYUDAR A OTROS
- TENER VACACIONES Y VIAJAR
- ESTAR LIBRE DE DEUDAS
- AHORRAR PARA MI RETIRO
- LIBERTAD FINANCIERA
- ALGO MÁS
- TODO LO ANTERIOR

SÉ PRODUCTO DEL PRODUCTO

¡CONÓCELO, TÓMALO, COMPÁRTELO!

CONOCE EL PRODUCTO

Si deseas aumentar tus posibilidades de vender productos y tener ganancias, debes conocer aquello que vendes. Pongamos como ejemplo una película de cine. ¿Acaso le sugerirías a alguien ver una película que tú no has visto? ¿Qué dirías? ¿Qué podrías decir? Tal vez no mucho. El punto es, si tú sabes de lo que estás hablando, serás mucho más creíble, más capaz de responder sus preguntas y, más importante... aumentarás tus ventas.

TOMA EL PRODUCTO

Lo que vendes no es una idea. Lo que vendes son unos fabulosos productos enriquecidos que gustan a todo el mundo. ¿Por qué no habrías de querer consumir diariamente estos productos si son, precisamente, de uso diario? Como propietario de tu negocio, es importante que pruebes todos los productos para que así puedas dar a tus clientes potenciales mejores sugerencias y recomendaciones. Si usas los productos podrás dar tu propio testimonio de los mismos. Piensa lo efectivo que será esto en tu trato con cualquier persona, la conozcas o no. Descubre los productos que más te gustan y hazlos parte de tu vida diaria. Esto no es difícil de lograr, especialmente si normalmente tomas café o té, si usas jabón o te lavas los dientes.

Otra razón para comprar el producto es que esto te ayuda a mantenerte en estado "Activo". Estar "Activo" significa que tú y tus clientes de menudeo generan un Volumen Personal (PV) total de por lo menos 50 PV en un mes – lo que equivale a 3 cajas de producto. Mantenerte "Activo" como propietario de tu negocio Gano Excel te permite ganar comisiones y otras bonificaciones. También te califica para disfrutar una variedad de beneficios como poder comprar productos a precio de mayoreo, y acumular Puntos de Recompensa canjeables por producto gratis. Una buena manera de asegurarte de siempre estar Activo es participando en el programa Autoship.



PRODUCTO DEL PRODUCTO



¡Prueba los productos Gano Excel y luego compártelos con los demás!

¿POR QUÉ USAR AUTOSHIP?

Recibe los productos que te encantan, de manera que nunca te falten.

AutoShip es una suscripción mensual para automatizar tus pedidos. Basta que tú selecciones tus productos enriquecidos favoritos y nosotros nos aseguraremos que nunca te falten.

FUNCIONA ASÍ:

1. Escoge tus productos: ¡Selecciona la combinación que mejor se ajuste a las metas de tu negocio!
2. Calendariza: Determina la fecha del mes más oportuna para tu negocio. Es fácil después hacer cambios de fecha, dirección y cantidades.
3. Disfruta los beneficios: Asegura tu potencial de ingresos y a la vez acumula Puntos de Recompensa GE canjeables por productos gratis, mercancías y otros premios.

ADEMÁS...

Una vez que inicias tu **Programa AutoShip de 50PV o más**, tu estatus se hace "Activo". Al duplicar este compromiso en tu grupo, desarrollas piernas "Calificadas" en tu equipo, creando así la fórmula perfecta para generar comisiones.

Si no se generan comisiones debido a que no estás "Calificado", de todas maneras podrás continuar acumulando y ahorrando volúmenes traspasables, ¡siempre y cuando mantengas tu AutoShip! Pero recuerda mantener un Volumen Personal (PV) más elevado para acumular más Volumen sujeto a Comisión (CV).

COMPARTE EL PRODUCTO

Si tú conoces y consumes el producto, optimizas tu habilidad de vender la línea superior de productos enriquecidos Gano Excel ¡y de recibir bonos por venta de menudeo! Una manera fabulosa de compartir el producto es repartiendo muestras. No te de pena y reparte un sobre o dos. Mejor aún, otorga completo el regalo de Gano y da un Paquete de Muestras Evolución a los clientes que se muestren interesados en el aspecto de negocios. Es más fácil vender un producto o lograr que alguien se una a tu negocio si también se enamoran del producto. Recuerda que este negocio está diseñado para ser fácil, divertido y enriquecedor. Hacer que la gente pruebe el producto es fácil. Ganar bonos por vender el producto y desarrollar tu equipo es divertido. Ver tu negocio crecer de TI a DOS, a veintidós y a más... ¡eso es enriquecedor!





En Gano Excel, hemos desarrollado nuestra línea de productos superiores en base a un simple filosofía: identificar productos que la gente consume diariamente para su confort y gusto – y mejorarlos. Todos nuestros productos contienen Ganoderma lucidum en su forma más poderosa. Es decir, los productos proveen 100% del poder del Ganoderma sin perder ninguno de sus beneficios. Con su amplia selección de bebidas de café y una línea de productos de cuidado personal de la más alta calidad, Gano Excel tiene algo para todos los gustos.

Líder de la industria desde 1995

Gano Excel ofrece una variedad de productos enriquecidos con nuestra exclusiva mezcla de Ganoderma lucidum. Gano Excel es una empresa integrada verticalmente. Esto significa que es propietaria y operadora de todas las facetas del proceso de manufactura y distribución – desde el cultivo y la cosecha del Ganoderma más poderoso y el tueste de granos de café, hasta el empaque de productos y su comercialización a más de 8 millones de clientes – que cada día son más.

¿Por qué un hongo?

Con más de 150 antioxidantes y 200 fitonutrientes, el Ganoderma lucidum es conocido por sus propiedades nutricionales, terapéuticas y curativas. También conocido como reishi, el Ganoderma lucidum ha sido usado tradicionalmente como remedio herbal en China y demás culturas asiáticas por siglos pues ayuda a regular el sistema inmunológico, contiene propiedades antiinflamatorias, apoya la salud cardiovascular, y más.



Nuestros productos

Desde el principio, nuestra misión ha sido compartir salud y riqueza con cada familia. Nuestra gama de provechosos suplementos, bebidas y productos de cuidado personal están respaldados por la historia, apoyados por la investigación, y elaborados con gran detalle y atención a la nutrición y el sabor.

GANOCAFÉ

La marca GanoCafé comprende nuestra línea superior de bebidas de café, té y chocolate caliente. Cada uno de estos productos promueve el bienestar, contiene más de 150 antioxidantes, más de 200 fitonutrientes y todo el poder del Ganoderma lucidum.

GANODAILY

La marca GanoDaily abarca nuestros productos enriquecidos para el cuidado personal de uso diario: pasta dental, jabón y toda una gama de suplementos legendarios que fomentan el equilibrio corporal.



Lista de productos

Productos enriquecidos hechos para ser compartidos



3-in-1
#501



classic
#505



tongkat ali
#506



schokolade
#502



mocha
#503



rooibos tea
#504



hazelnut
#508



c'real
#507



Gano Fresh
#302



Gano Soap
#301



Ganoderma
#801



Cordyceps
#808



Excellium
#803

SHARE



DESCARGO DE RESPONSABILIDAD: Bajo las leyes de la FDA estadounidense, es ilegal que un fabricante haga una afirmación médica de suplementos para la salud. Todas las declaraciones hechas por Gano Excel están destinados únicamente para fines informativos. Estas declaraciones no han sido evaluadas o aprobadas por la FDA, y nuestros productos no están destinados para diagnosticar, tratar, curar, mitigar o prevenir ninguna enfermedad.



QUIÉN QUÉ CUÁNDO DÓNDE

Es importante saber con quién y con qué trabajas. Gano Excel es una empresa global pionera que impulsó el *Ganoderma lucidum* al mercado de productos de uso diario. Puesto que la idea de un “café con hongos” no es común, nuestro Fundador el Sr. Leow Soon Seng entendió que su producto sería difícil de comercializar bajo el modelo tradicional de distribución y ventas. Así, se dio cuenta que el poder de la venta directa uno a uno sería la clave para difundir su misión de salud y riqueza. Aquí te presentamos algunos datos importantes sobre Gano Excel y el *Ganoderma lucidum*:

¿Quién es Gano Excel?

1. Gano Excel es una compañía de *Ganoderma lucidum* fundada en Malasia en 1995.
2. Es una empresa experta en todo lo referente al *Ganoderma lucidum*, con más de 30 años de experiencia y estudio.
3. Tiene presencia en más de 65 países en tan solo 20 años.
4. Gano Excel se introdujo recientemente en Estados Unidos.
5. Es una empresa 100% libre de deudas y 100% integrada verticalmente. Es decir, que posee y opera todos los recursos y procesos: invernadero, plantación, almacenamiento y distribución – lo que le da control absoluto desde el concepto hasta la taza.
6. Tiene ventas globales anuales de 800 millones de dólares.
7. Cuenta con 9 centros de distribución tan solo en Estados Unidos, y planes de expansión a nuevos mercados en el país.
8. Es la empresa con la mayor plantación 100% orgánica de *Ganoderma lucidum* en el mundo.
9. Cuenta con más de 7 millones de clientes satisfechos cada año.
10. Gano Excel cultiva 100,000 cabezas de hongo de *Ganoderma* en cada invernadero.
11. Gano Excel tiene más de 650 invernaderos de *Ganoderma* en la región del mundo más adecuada para su cultivo natural.
12. Esto equivale a 65 millones de cabezas de *Ganoderma* en solo 3 meses.
13. Esta capacidad de producción satisface las ventas de producto equivalentes a más de 3,000 millones de dólares.

¿Qué es el *Ganoderma lucidum*?

1. Al *Ganoderma lucidum* también se le conoce como reishi y lingzi.
2. El *Ganoderma* es un hongo carnoso de color rojo que crece predominantemente en Asia.
3. Cientos de estudios gubernamentales, médicos y privados muestran en diverso grado cómo el *Ganoderma* auxilia a mantener un estado de vida saludable.
4. Los medios de comunicación – incluidos el Discovery Channel, USA Today, Dr. Oz y Newsweek – también han exaltado las virtudes del *Ganoderma*.
5. Ofrecemos los primeros y mejores productos enriquecidos con *Ganoderma* en el mundo.
6. Cada taza de café enriquecido contiene más de 200 fitonutrientes y 150 antioxidantes.
7. Diversos estudios han mostrado que el *Ganoderma* da apoyo al sistema inmunológico y promueve el rejuvenecimiento celular.
8. Nuestra línea de productos enriquecidos consiste de 15 productos de uso diario como: café, té, chocolate caliente, avena, jabón, pasta dental y 5 suplementos nutricionales.

¿Por qué el marketing en red?

1. La industria del marketing en red ha existido por más de 60 años.
2. El marketing en red ofrece una oportunidad de negocio única y de bajo costo.
3. Basta una educación básica y la duplicación para desarrollar una organización sólida.
4. Permite establecer un horario flexible, de acuerdo a las necesidades de cada persona.
5. Te permite ganar ingresos adicionales y potencialmente forjar tu libertad financiera.

DESCARGO DE RESPONSABILIDAD: Bajo las leyes de la FDA estadounidense, es ilegal que un fabricante haga una afirmación médica de suplementos para la salud. Todas las declaraciones hechas por Gano Excel están destinados únicamente para fines informativos. Estas declaraciones no han sido evaluadas o aprobadas por la FDA, y nuestros productos no están destinados para diagnosticar, tratar, curar, mitigar o prevenir ninguna enfermedad.

CREA TU LISTA

3

Arma tu red de contactos

Todo empieza con tu Lista Cálida de contactos. Esta lista incluye a 10 personas que conoces y les puedes platicar de tu nuevo negocio. Los contactos a incluir en esta lista se te ocurrirán fácilmente pues suelen ser familiares inmediatos y amistades cercanas. Mantén un tono ligero en la conversación y muéstrales tu entusiasmo al compartir tu por qué – la razón que te llevó a iniciar tu negocio. Dales a probar muestras de delicioso GanoCafé contenidas en el Paquete de Muestras Evolución.

Una vez que te hayas ocupado de los contactos en tu Lista Cálida, ¡manos a la obra! Ahora empezarán a recopilar tu Lista Crece-Negocios; una lista más extensa con 100 nombres de personas que pudieras contactar acerca de la especial oportunidad de negocio Gano Excel. Ver la Lista Crece-Negocios en el Apéndice A.



Tal vez esto te parezca demasiado al principio, pero en realidad solo se trata de una etapa para generar ideas que te ayudarán a prospectar. Por ahora límitate a apuntar nombres en un papel. La diferencia entre tu Lista Cálida y tu Lista Crece-Negocios es que la segunda incluye a gente más allá de tu círculo de amigos. Echa a volar la mente y piensa en los amigos de tus amigos, en tus compañeros de trabajo, de juego, etc.



Encuentra a tus clientes

Una vez que te hayas preparado para compartir los productos Gano Excel, necesitarás personas con quienes compartirlos: tus clientes. Como empresario independiente, estás en libertad de vender tus productos a quien quieras. Si lo piensas, verás que tus clientes potenciales se pueden catalogar en tres grupos básicos:

- La gente que tú conoces (tu mercado CÁLIDO – el grupo más pequeño)
- La gente que ellos conocen (tu mercado TIBIO – el grupo mediano)
- La gente que no conoces (tu mercado FRÍO – el grupo más grande)

Gente que tú conoces

Es probable que la gente que conoces personalmente serán tus primeros clientes. Es una buena idea comenzar a compartir productos con este grupo, pues te sientes a gusto con ellos. Compartir Gano Excel con tus conocidos te servirá para practicar tu presentación de ventas y aumentar la confianza en ti mismo.

Ten presente que al compartir los productos Gano Excel no solo los estás vendiendo. Más que eso, estás transmitiendo buenas noticias a gente que tú estimas sobre unos productos que te convencen.

Ahora, saca un lápiz y haz una lista de tus conocidos; te sorprenderás de lo larga que resulta la lista.

LA GENTE QUE CONOCES...

- De tu trabajo actual
- De tu trabajo previo
- De la secundaria y preparatoria
- De la universidad
- De tus deportes o pasatiempos
- De tu iglesia
- De tus actividades cívicas
- De tu club o grupo social
- De la escuela y actividades de tus hijos
- De lugares donde has vivido antes
- A través de tu esposo/a
- De la carnicería
- Del mercado o súper
- De la tienda o farmacia
- Tu cartero/a
- Tu peluquero/a o peinador/a
- La persona que te vendió tu auto
- La persona que te vendió o rentó tu casa o departamento
- Tu dentista
- Tu plomero
- Tu florista
- Tu farmacista
- El/la profesor/a de música de tu hijo/a
- El/la entrenador/a de deportes de tu hijo/a
- El/la veterinario/a de tu perro o gato

LA LISTA

| NOMBRE | INFORMACIÓN DE CONTACTO | OCUPACIÓN | NOTAS |
|--------|-------------------------|-----------|-------|
| 1. | | | |
| 2. | | | |
| 3. | | | |
| 4. | | | |
| 5. | | | |
| 6. | | | |
| 7. | | | |
| 8. | | | |
| 9. | | | |
| 10. | | | |
| 11. | | | |
| 12. | | | |
| 13. | | | |
| 14. | | | |
| 15. | | | |
| 16. | | | |
| 17. | | | |
| 18. | | | |
| 19. | | | |
| 20. | | | |
| 21. | | | |
| 22. | | | |
| 23. | | | |
| 24. | | | |
| 25. | | | |
| 26. | | | |
| 27. | | | |
| 28. | | | |
| 29. | | | |
| 30. | | | |
| 31. | | | |
| 32. | | | |
| 33. | | | |
| 34. | | | |
| 35. | | | |
| 36. | | | |
| 37. | | | |
| 38. | | | |
| 39. | | | |
| 40. | | | |
| 41. | | | |
| 42. | | | |
| 43. | | | |
| 44. | | | |
| 45. | | | |
| 46. | | | |
| 47. | | | |
| 48. | | | |
| 49. | | | |
| 50. | | | |

| NOMBRE | INFORMACIÓN DE CONTACTO | OCUPACIÓN | NOTAS |
|--------|-------------------------|-----------|-------|
| 51. | | | |
| 52. | | | |
| 53. | | | |
| 54. | | | |
| 55. | | | |
| 56. | | | |
| 57. | | | |
| 58. | | | |
| 59. | | | |
| 60. | | | |
| 61. | | | |
| 62. | | | |
| 63. | | | |
| 64. | | | |
| 65. | | | |
| 66. | | | |
| 67. | | | |
| 68. | | | |
| 69. | | | |
| 70. | | | |
| 71. | | | |
| 72. | | | |
| 73. | | | |
| 74. | | | |
| 75. | | | |
| 76. | | | |
| 77. | | | |
| 78. | | | |
| 79. | | | |
| 80. | | | |
| 81. | | | |
| 82. | | | |
| 83. | | | |
| 84. | | | |
| 85. | | | |
| 86. | | | |
| 87. | | | |
| 88. | | | |
| 89. | | | |
| 90. | | | |
| 91. | | | |
| 92. | | | |
| 93. | | | |
| 94. | | | |
| 95. | | | |
| 96. | | | |
| 97. | | | |
| 98. | | | |
| 99. | | | |
| 100. | | | |

Prospectar es el arte de ir en busca de contactos y comenzar nuevas relaciones.

Gente que ellos conocen (contactos referidos)

Una vez que hayas comenzado a compartir productos con tus conocidos, aumenta tu lista de prospectos pidiendo a tus clientes que te den los nombres de sus conocidos. Cuando llamas a un cliente potencial y les dices que su amigo o amiga es tu cliente feliz, la venta se facilita en gran medida.

Al pedir a otros que te recomienden con sus contactos tienes oportunidad de convertir a cada contacto personal en una venta potencial.

Muchos miembros de la Familia Gano Excel que comparten los productos haciendo reuniones en casa usan contactos referidos para aumentar su lista de invitados. Si una Afiliada tiene una reunión Gano Excel en casa de una amiga, por ejemplo, ella le puede pedir a su amiga que invite a varias de sus amigas. Así pues, aprovecha el sistema de contactos referidos para localizar nuevos clientes potenciales.

Gente que no conoces

Probablemente quieras echar mano de esta última fuente de clientes una vez que hayas adquirido más experiencia con Gano Excel. La mayoría de los Afiliados Gano Excel prefieren primero desarrollar su cartera de clientes a partir de personas tanto conocidas como referidas. Después, una vez que se sienten más seguros de sí mismos, deciden ampliar su grupo de prospectos contactando a gente que no conocen.

Los miembros de la familia Gano Excel que desean aprovechar a este grupo de clientes potenciales usan la publicidad y otros métodos de ventas bien conocidos, como la venta de puerta en puerta.

La publicidad es una herramienta con la que puedes alcanzar en un momento a muchas más personas que con el contacto personal. La publicidad hace que tu negocio Gano Excel se de a conocer y notar, pero nunca reemplazará al método más efectivo de venta de los productos Gano Excel: compartirlos de persona a persona. Si decides usar algún tipo de publicidad, tu Líder de Ventas te puede dar las directrices publicitarias de Gano Excel y también ayudar a colocar tus anuncios.

Recuerda: no es necesario que inviertas en publicidad para tener éxito con Gano Excel. Simplemente te permite llegar a gente que no conoces y prepararla para cuando les llames personalmente.

Piénsalo... Si añades a dos personas a tu lista cinco días a la semana por un año, tendrás 520 nuevos contactos.

¡COMPARTE!
¡COMPARTE!
¡COMPARTE!

4

Cómo compartir exitosamente los productos Gano Excel

La base de todo negocio Gano Excel exitoso está en la venta de los productos Gano Excel. Qué tanto llegues a crecer en Gano Excel dependerá de qué tan bien desarrolles tu habilidad para compartir y, después, de qué tan bien enseñes a otros a hacer lo mismo.

Los principios siguientes para desarrollar un negocio exitoso han sido de gran utilidad para miles de Afiliados Líderes Gano Excel, así que aplícalos. ¡Te servirán mucho!

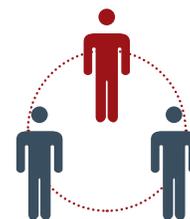
COMPARTE Gano Excel todos los días

Aunque empieces con Gano Excel de tiempo parcial, te conviene aprovechar esos ratos del día que normalmente se desperdician para hablar con gente y que conozcan los productos Gano Excel. Puesto que tú usas los productos diariamente, piensa en lo bien que funcionan. Piensa en Gano Excel lo más que puedas y siempre estarás preparado para **COMPARTIR**.



Duplica lo que otros hacen

Este principio es lógico pues, después de 20 años, miles de personas exitosas con Gano Excel han desarrollado métodos que funcionan. Ellos, a base de ensayo y error, han aprendido cómo hacer crecer sus negocios, y su experiencia te puede ahorrar muchas horas de trabajo y ayudarte a crecer tu negocio más rápidamente.



Nunca hagas nada que otros no puedan copiar

De manera similar, conforme desarrolles tus propias técnicas e ideas para compartir, siempre acuérdate de no complicar las cosas. Tu carrera con Gano Excel dependerá de qué tan fácilmente otras personas pueden seguir tus pasos.



Planea tu tiempo y tu trabajo

Un poco de esfuerzo y planeación inicial ahora te dará grandes beneficios más adelante, pues tendrás más tiempo disponible, aumentarás tus ventas y aumentarás tus ingresos. Aquí tienes unas sugerencias:

- Programa citas por adelantado.
- Antes de hacer una llamada, averigua lo más que puedas sobre tu prospecto para que estés preparado a satisfacer sus necesidades de producto.
- Practica tu presentación de compartir.
- Antes de salir de casa cada día y para evitar dobles viajes, asegúrate de tener todos los materiales que necesitas para completar tus llamadas.
- Desarrolla un buen sistema para archivar la información de tus clientes y de los productos.



Cultiva una actitud de éxito

Nada genera más éxito que el éxito. Si tu cliente potencial percibe tu confianza, estará más abierto a comprar porque notará que tú realmente crees en los productos, en la compañía y en ti mismo. Recuerda: ¡Lo que piensas, reflejas; lo que piensas, haces; lo que piensas, eres!



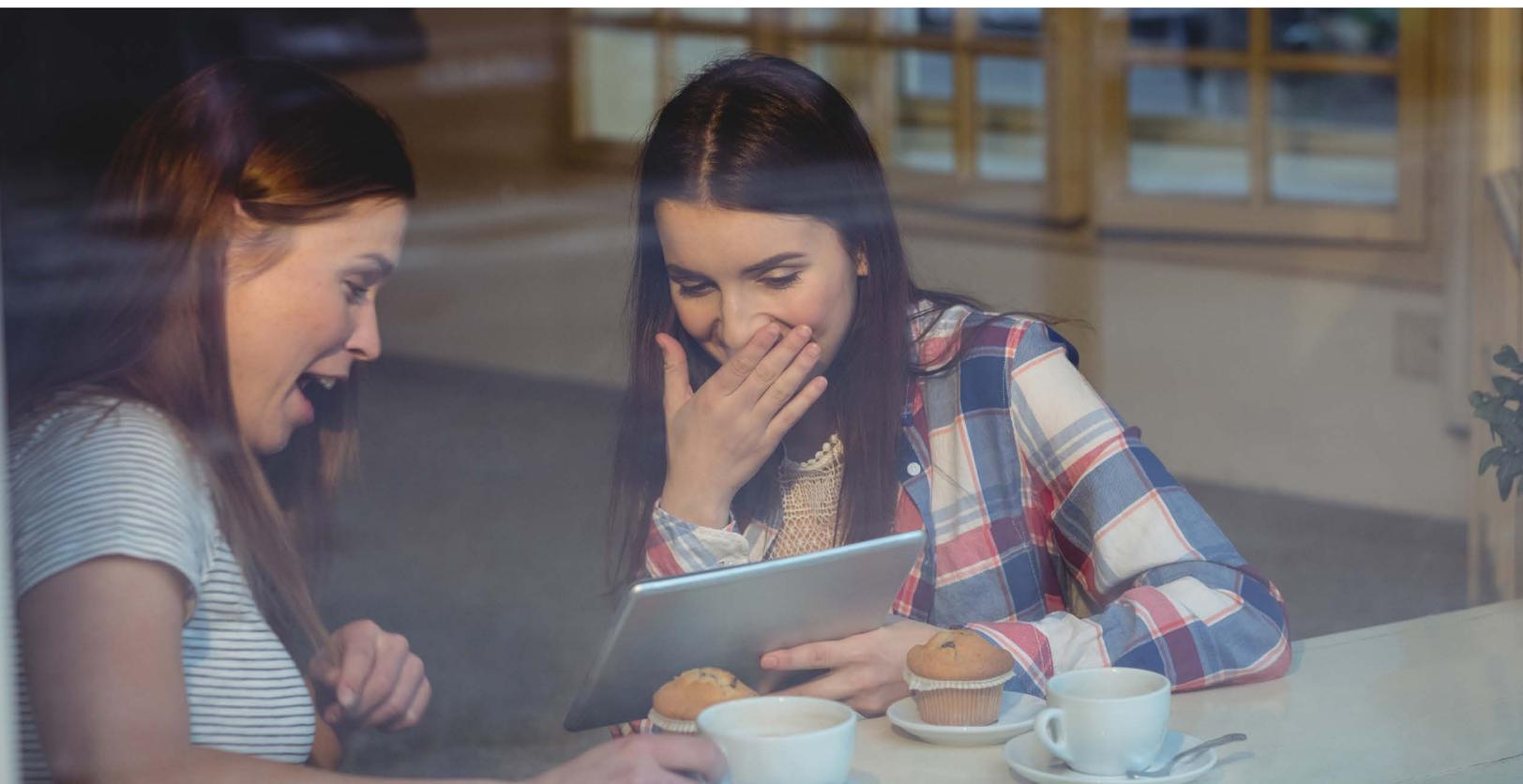
LO QUE NECESITAS

“¿A qué sabe?” Esta es la pregunta más frecuente de todos al enterarse de los productos Gano Excel. Por ello asegúrate de siempre traer muestras para repartir. Gano Excel recomienda que los Afiliados compren paquetes ESP durante sus primeros 90 días, a precios especiales de descuento, para que ellos mismos puedan probar los productos y compartir los beneficios con otros. Los paquetes ESP traen una fabulosa dotación de productos y literatura suficiente para que arranques tu negocio de inmediato y con el pie derecho. Visita tu Oficina Virtual para conocer todos los detalles.

Además de los paquetes ESP, Gano Excel ha creado una variedad de herramientas de negocios diseñadas para impulsarte profesionalmente, infundirte confianza y facilitar tu labor. Estos valiosos recursos y materiales promocionales te ayudarán a presentar los productos Gano Excel y la Oportunidad a quienes ya conoces y a quienes vas a conocer. Entre las herramientas más populares para desarrollar tu negocio están:

- La Presentación de la Oportunidad Gano Excel
- El catálogo de productos y el mini folleto
- El Paquete de Muestras Evolución™





CÓMO SUPERAR LAS OBJECIONES

Piensa en cada objeción como una solicitud de más información. La clave para ayudar a tus prospectos está en ESCUCHAR.

- Escucha; siempre escucha a tu prospecto para entender sus preguntas e inquietudes.
- Identifica y valida sus sentimientos. Bien o mal, se sienten de esa forma y necesitan una aclaración de tu parte.
- Resuelve los malentendidos haciéndoles preguntas para que ellos a su vez aclaren sus preguntas e inquietudes. Repite sus preguntas o inquietudes para evaluar tu respuesta y asegurarte de que les has entendido.
- Pasa a la acción. Haz muchas preguntas y pide apoyo adicional y asesoría a tu Línea Ascendente.
- Empatiza con tus prospecto. Es decir, ponte en su lugar y muéstrale que entiendes sus preguntas e inquietudes. Comparte con él tu experiencia personal con Gano Excel.
- Necesidades. Confirma que las preguntas o inquietudes de tu prospecto se hayan resuelto. De no ser así, repite y ESCUCHA.

Recuerda: si te dan un “no”, estás un paso más cerca de que te den un “sí”. Las negativas son parte de este negocio. Ten presente que no te están diciendo que “no” a ti, sino a su propia habilidad para triunfar en este tipo de marketing. Tú tienes en tu Línea Ascendente a gente que ha estado en tu lugar, y ellos están dispuestos a guiarte por este camino. Haz llamadas que te ayuden a mantenerte con espíritu positivo mientras encuentras a tu siguiente compañero de equipo Gano Excel.



CÓMO PRESENTAR EL NEGOCIO

Gano Excel es perfecto para todos, pero no todos son perfectos para Gano Excel. Algunas personas no están buscando una oportunidad de negocio en este momento. Otras desean la oportunidad pero no están dispuestas a echarle las ganas necesarias para alcanzar el éxito.

Algunas personas se harán consumidoras de los productos pero no estarán interesadas en desarrollar el negocio. Todas las personas con quienes compartas la oportunidad son libres de escoger lo que más les convenga, y te recomendamos les dejes empezar de la manera que ellas quieran. Nosotros sencillamente tenemos el gran privilegio de dar a conocer esta oportunidad a la gente que conocemos. Para crecer más rápido, planea compartir esta oportunidad con el mayor número posible en tus primeros 30 días.

Una vez que hayas compartido este negocio con 100 personas, contarás con un grupo de gente comprometida en tu equipo y generarás gran dinamismo. No es realista esperar que tu negocio florezca sin haber presentado la oportunidad a por lo menos 100 personas. Júntate con tu patrocinador o Línea Ascendente para desarrollar el mejor plan y la mejor estrategia.

REUNIONES UNO A UNO

Organiza tu primera reunión Uno a Uno. A estas reuniones informales invita a gente clave que te gustaría tener en tu equipo. Puedes reunirte en tu casa, en un centro comercial, en un restaurante, etc. Estas reuniones son muy sencillas de hacer. Simplemente muestra el video de la presentación, o deja que tu patrocinador o Línea Ascendente dirija la presentación de manera informal. Estas reuniones son ágiles y divertidas, y es importante crear un ambiente positivo alrededor de ellas. Organiza tu agenda y determina cuánto tiempo vas a dedicar a tu nuevo negocio: reúnete con tu patrocinador o Línea Ascendente para que puedan coordinar horarios y hacer las presentaciones.



RECOMENDACIONES PARA LAS REUNIONES UNO A UNO

- Repasa tu lista y determina a qué personas vas a invitar a presentaciones Uno a Uno.
- Asegúrate de invitar a quienes consideras son muy buenos candidatos y que vale la pena reunirte con ellos uno a uno.
- Cuando les llames por teléfono, edifica a la persona (tu patrocinador o Línea Ascendente) que te ayudará con la presentación.
- Dale a la reunión un gran sentido de urgencia e importancia.
- Escoge un punto de reunión neutral; que no sea en la oficina o casa del prospecto.
- Obséquiale al prospecto un paquete de productos.

RECOMENDACIONES PARA TENER UN COFFEE BREAK EXITOSO

- Invita a 15 personas por lo menos.
- Envíales textos de recordatorio.
- Haz tres Coffee Breaks en los primeros 8 a 10 días de que hayas iniciado tu nuevo negocio.
- Haz la invitación con gran entusiasmo, intensidad y sentido de urgencia.

El hecho de que 5 o 6 personas te aseguren que vendrán a tu Coffee Break no significa que ya no tienes que invitar a más gente. Asegúrate de que te confirmen por lo menos 15 personas. Algunas de ellas tendrán asuntos de último minuto y a otras se les puede olvidar asistir. Mientras mayor sea el grupo, mayor será la energía de la reunión. Considera que, en promedio, de cada 10 personas que prometan ir, solo 6 a 8 llegarán. Y del grupo que asista, típicamente 3 o 4 se inscribirán, lo que te podrá representar un ingreso aproximado de \$450 a \$600 dólares como bono inicial; nada mala ganancia por tu inversión de una hora invitando gente, y otras dos horas llevando a cabo el Coffee Break.

¡Mientras más gente invites, mejores resultados tendrás!

PAUTAS A RECORDAR PARA QUE TU COFFEE BREAK SEA MÁS PRODUCTIVO:

- Repasa tu lista de prospectos para determinar quiénes son los más adecuados para este tipo de reunión – e invítalos.
- Invítalos por teléfono, de ser posible, y hazles saber que vas a tener una “Gran Inauguración” de tu nuevo negocio, y que quieres que ellos conozcan lo que haces.
- No te desvíes del tema con sus preguntas. Sencillamente diles: “Mira, (nombre), de seguro tendrás muchas preguntas, pero la única razón por la que te llamo es para ver si te parece que nos reunamos a que pruebes el producto y ahí te podré dar más información.”
- Explícales que eres nuevo en este negocio y que la presentación les dará todas las respuestas que buscan.
- Antes de la presentación, evita que haya posibles distracciones (celulares, mascotas, niños, etc.)
- No prepares tu casa para una reunión; que todo se vea normal. Está bien mover sillas de lugar, pero sólo si es absolutamente necesario.
- Ofrece únicamente productos Gano Excel. Depende de ti si quieres servir galletas, pero nada más. Los asistentes que se inscriban también organizarán sus propias reuniones en casa y no quieres hacerles sentir que los Coffee Breaks son algo muy complicado o costoso.
- No se trata de una reunión social; es exclusivamente una reunión de negocios.



Presenta a tus invitados entre sí y fomenta una charla social amistosa. ¡Empieza a tiempo! No menciones o hables acerca de las personas que lleguen tarde o no lleguen. Concéntrate en la gente que está presente.

Al comenzar la presentación, da la bienvenida a todos y diles que te da gusto que hayan venido. (¡NO les des las gracias por haber venido! Tu objetivo es que ellos te agradezcan a ti por haberles invitado.) Presenta y edifica al líder que te acompaña para dirigir los segmentos (normalmente es la persona que te reclutó o tu Línea Ascendente). No camines de un lado a otro durante la presentación. Permanece sentado y observa la presentación junto con tus invitados. No interrumpas al presentador. Si alguien llega tarde, no vuelvas a comenzar. Hazles saber que luego les informarás de lo que se perdieron.

Orden de la presentación:

1. Industria

2. La compañía

3. El producto

4. El negocio

Quando sea tu turno de compartir, hazlo con gran pasión y entusiasmo; comparte tu “por qué” y la razón por la que comenzaste este negocio. Ahora es el momento de hacer preguntas de cara a “convencer” a los prospectos (esto se aplica a cualquier presentación de negocios).

1. ¿Qué es lo que más te gustó?

2. ¿Eres un 1, 2, o 3?

Ya sea que tu Línea Ascendente esté presente físicamente o por teléfono, el o ella responderá todas las preguntas de tus invitados. Si no está disponible, usa las herramientas para obtener las respuestas. Por ejemplo: Si tienen preguntas sobre el Plan de Compensación, refiere a tus invitados al Plan de Riqueza de Gano Excel. Si las preguntas son sobre la compañía o los productos, usa el video “La Evolución del Café”.

Quando encuentres a alguien verdaderamente interesado en el negocio, pregúntale si han captado bien el potencial de trabajar con Gano Excel. Si responden que sí, diles, “¡Fabuloso! Pues vamos a apuntarte para que arranques de una vez.” Inmediatamente inscribe a todos los que estén listos para comenzar.

Unos cuantos consejos para crear una experiencia exitosa...

- Empieza a tiempo y sé breve.
- No hables demasiado.
- Sé profesional y vístete de acuerdo a la ocasión.
- Ten papel y bolígrafos a disposición de tus invitados.
- Ten listas tus herramientas: formularios, DVD, muestras de productos, etc.
- Acuérdate de invitarles a eventos próximos, como la reunión abierta (OPEN), los Súper Sábados, y Eventos Regionales.
- Recuérdales que el tiempo apremia y pídeles que revisen cualquier información pendiente para que puedan tomar una decisión lo más pronto posible.

PRACTICA TU INTRODUCCIÓN GANO EXCEL DE 10 SEGUNDOS

Escribe una presentación de 10 segundos sobre Gano Excel y practícala hasta que te sea fácil comunicarla. En estos tiempos de tanto acelerar y ajetreo, el tiempo es dinero. Es preciso que estés siempre preparado con una presentación de 10 segundos sobre Gano Excel y que puedas compartirla con quien sea. ¡Ahora que ya has aprendido sobre los productos, esto te resultará fácil!

Tu introducción Gano Excel de 10 segundos debe estar diseñada para despertar el interés de la gente y que quieran saber más. Los ejemplos incluidos a continuación te ayudarán a escribir tu introducción. Usa tus propias palabras y maneras de expresarte.

Ejemplos:

“¿Sientes a veces que nada más no es posible salir adelante? Yo también me sentía así hasta que encontré a una compañía fabulosa llamada Gano Excel. Ellos encontraron la manera de hacer un café mejor; ¡un café bueno para ti! Sus productos y su oportunidad de negocio me cambiaron la vida. Me siento mucho mejor y además tengo la oportunidad de ganar más dinero. ¿Te puedo dar una muestra gratis para que lo pruebes?” *

“Mi familia tiene un horario de lo más loco. Siempre estamos de arriba a abajo, y por eso no siempre comemos como deberíamos. Hace poco empezamos a tomar un suplemento maravilloso de Gano Excel. Suena increíble pero está hecho a base de un hongo llamado Ganoderma lucidum. ¡Es fabuloso! Deja que te de una muestra, ¡te va a encantar su sabor! No sabes la gran diferencia que ha hecho en mi familia y lo bien que nos sentimos. Además ahora tengo la oportunidad de ganarme un dinerito extra.” *

“Te escuché decir que quisieras tener más tiempo en el día. Te entiendo perfecto. Yo estaba en tus zapatos no hace mucho, antes de empezar mi propio negocio. Estoy en la industria de la salud y el bienestar. ¿Sabes? Tú podrías hacer lo mismo, y si quieres te puedo enseñar cómo empezar. ¿Te interesaría?” *

Puntos importantes a recordar:

- 1) Presenta una breve introducción de Gano Excel.
- 2) Da una descripción breve que incluya tres partes: beneficios a la salud, razones para creer, y una diferencia dramática. Recuerda: ¡Sé precavido, cuida lo que dices y no hagas afirmaciones de tipo médico o de salud!
- 3) Pide que te refieran con algún otro contacto.
- 4) Cierra en firme: “¿Conoces a alguien que pudiera estar interesada en saber de Gano Excel?” “Si hubiera una sola cosa que pudieras cambiar sobre tu salud, ¿qué sería?” “¿Qué harías si tuvieras _____ dólares adicionales cada mes?”

* LOS RESULTADOS NO SON TÍPICOS.

¡5 actividades diarias para asegurar el éxito!

Reuniones 1-a-1 / Reúnete con una persona y comparte el producto

Por aquí se empieza. Piensa en lo que tienes que hacer y en las cosas que necesitas tener. Obtén un teléfono celular. Abre una cuenta de email. Crea una página de Facebook. Contacta a tu mercado tibio y empieza a reunirte con gente para un café. Si ellos se interesan, dales un Paquete de Muestras Evolución y contáctales de nuevo una semana después.



Organiza un Coffee Break / Comparte con un grupo mayor

Asegúrate de tener producto. CONSEJO: Si compras un paquete ESP-3, además de tener una buena dotación de producto para unos cuantos Coffee Breaks, también avanzarás de rango automáticamente. Planea realizar por lo menos un Coffee Break cada semana, con 5 a 10 personas.



Ayuda a que tu equipo tenga éxito / Comparte consejos e ideas

A estas alturas, deberías sentirte cómodo con las reuniones 1-a-1 y los Coffee Breaks. Deberías sentirte capaz de contestar cualquier pregunta. Permanece en contacto diario con tu equipo y empieza a ayudarles con sus reuniones 1-a-1 y Coffee Breaks.



¡Haz contactos! ¡ Haz contactos! ¡ Haz contactos!

A estas alturas, deberías recordar bastante bien la información que escuchaste de tu Línea Ascendente en por lo menos 25 Coffee Breaks. Deberías a estas alturas sentirte orgulloso de tu negocio, y deseoso de COMPARTIR tu éxito. Así que ¡manos a la obra! Asiste a eventos y... ¡Haz contactos! ¡Haz contactos! ¡Haz contactos!

Hay que saber dar reconocimiento

Es importante celebrar tu propio éxito y, más importante, celebrar el éxito de los miembros de tu equipo. Asegúrate de reconocer los esfuerzos de tu equipo y que ellos sean las súper estrellas. No te preocupes, que tu patrocinador seguramente también hace lo mismo por ti. Recuerda que somos una familia.





TUS HERRAMIENTAS

Herramientas de negocio Gano Excel

Las herramientas de negocio Gano Excel están hechas para quienes están montando un negocio con el objetivo de triunfar. En tu Oficina virtual encontrarás una lista de todas las herramientas a tu disposición.

Algunas de las herramientas que recomendamos son:

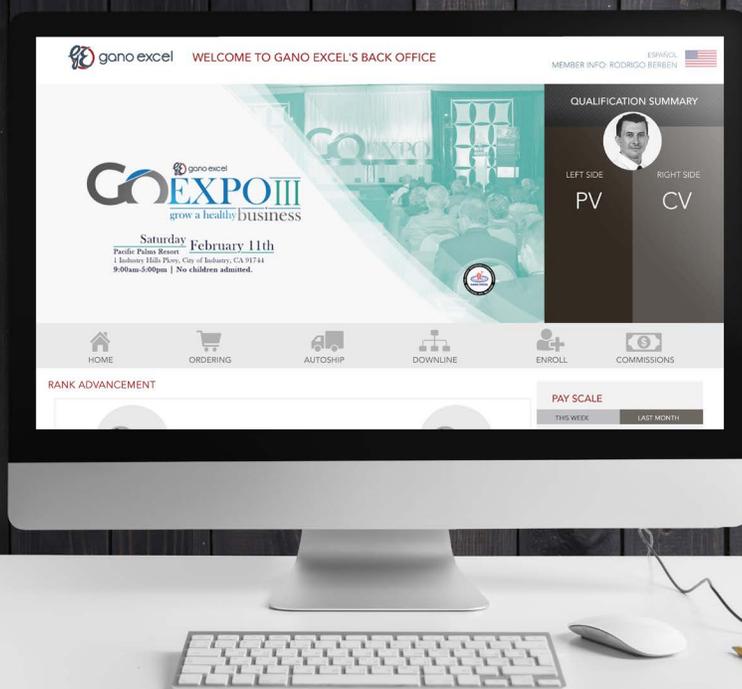
- La Presentación de la Oportunidad Gano Excel
- El catálogo de productos y los Mini Folletos
- El Juego para romper el hielo en los Coffee Breaks

No olvides visitar tu Oficina Virtual donde encontrarás herramientas adicionales e información.

us.ganoexcel.com/login.asp

Mi ID
de distribuidor

Mi contraseña





EL PLAN DE COMPENSACIÓN



El Plan de Compensación te servirá como referencia para consultas personales y para informar y educar a tus prospectos. El Plan, incluido en este ESP, detalla las distintas formas en que puedes ganar con Gano Excel. Úsalo para determinar cuál pudiera ser el plan de compensación más adecuado para tu prospecto.

FOLLETO ESP



Aquí tienes un folleto que explica los beneficios de comenzar un negocio con el Paquete Ejecutivo de Éxito (ESP). Usa este folleto para inscribir a gente con un ESP y ganar bonos de comienzo rápido.

CATÁLOGO DE PRODUCTOS



Este catálogo contiene información detallada sobre los productos GanoCafé y GanoDaily, e incluye precios y datos de nutrición. Usa este catálogo para responder las preguntas de tus prospectos y clientes sobre los productos.

SOBRE DE BIENVENIDA



También incluimos aquí un sobre oficial de Gano Excel para enviar correspondencia de la manera más profesional. Úsalo para enviar información a otros ejecutivos potenciales.

REVISTA SHARE



La revista mensual SHARE de Gano Excel USA contiene consejos, recetas y reconocimientos a nuestros Afiliados. ¡No te la pierdas cada mes, en tu buzón!

SISTEMA GANO



Los Afiliados ESP reciben una guía con todos los detalles necesarios para operar exitosamente su negocio Gano Excel. Aprende a entrar y usar tu Oficina Virtual en internet, aprovecha diversas herramientas para presentar tu negocio, y descubre lo necesario para echar a andar tu negocio debidamente.

MINI FOLLETO



Lleva siempre contigo este mini folleto que cabe hasta en la bolsa. Nunca sabes las oportunidades que se puedan presentar en cualquier momento.

VASITOS DE MUESTRA



Usa estos vasitos desechables en tu primer Coffee Break. Deja que tus invitados prueben muestras calientitas de las distintas bebidas GanoCafé. ¡Estos maravillosos vasitos te sacarán de muchos apuros!



SUPERACIÓN Personal

Superación Personal

Nuestra meta en este paso es aumentar la seguridad en ti mismo y las habilidades de liderazgo y aprovechamiento de la oportunidad. Deseamos que triunfes con la oportunidad de negocio y con los productos Gano Excel.

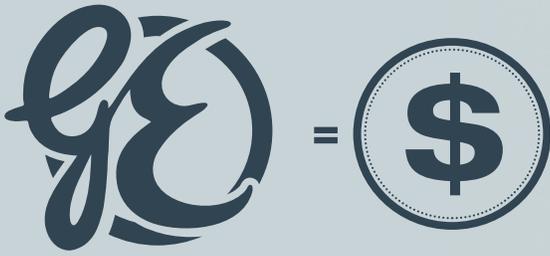
Un equilibrio entre Esfuerzo y Recompensa

El Plan de Riqueza Gano Excel es uno de los más dinámicos en la industria del marketing en red. Desde el primer día con tu propio negocio Gano Excel, tendrás la oportunidad de ganar dinero. Ya sea que tu meta sea usar y compartir los productos, desarrollar una lista de contactos, armar y capacitar a una extensa red de Afiliados en tu equipo, o una combinación de todo esto, Gano Excel te remunera ampliamente y de varias maneras, incluyendo con bonos en efectivo, viajes y mucho más.

No importa cuál sea tu sueño, todos los Afiliados comienzan con las mismas metas: cubrir el costo del producto y crear un ingreso – ya sea de tiempo parcial o completo.

Asegúrate de familiarizarte con el Plan de Riqueza Gano Excel y determina las maneras de ganar que más te convengan.

Para obtener información detallada sobre el Plan de Riqueza Gano Excel, por favor visita tu Oficina Virtual y descarga tu copia. También encontrarás una copia digital en tu tarjeta USB Gano Excel.



**No te compliques al principio.
Esto es lo básico que necesitas saber:**

- Gano Excel te remunera con una variedad de bonificaciones.
- La mayoría se pagan semanalmente—el día de pago es el miércoles. Apúntate en AutoShip para maximizar tus bonificaciones.
- La estructura de bonos te ayuda a fijar metas y te guía con tres objetivos:

— cubrir el costo del producto

— crear un ingreso de tiempo parcial

— crear un ingreso de tiempo completo



Recursos para tu superación personal

La superación personal es vital para llevar a tu negocio Gano Excel a nuevos niveles de éxito. Para que tu negocio crezca, tú necesitas crecer. Aprende siempre; supérate siempre. Si lo haces, tu equipo seguirá tus pasos. Aquí hay una lista de recursos para tu superación personal:

- Libros (i.e. Controle su destino, Piense y hágase rico, Padre rico, padre pobre, etc.)
- Seminarios (i.e. GoExpo, GoPro, etc.)
- Videos (i.e. Tony Robbins, TEDx, etc.)
- Reuniones regulares con tu Línea Ascendente





Tu mentor de negocios

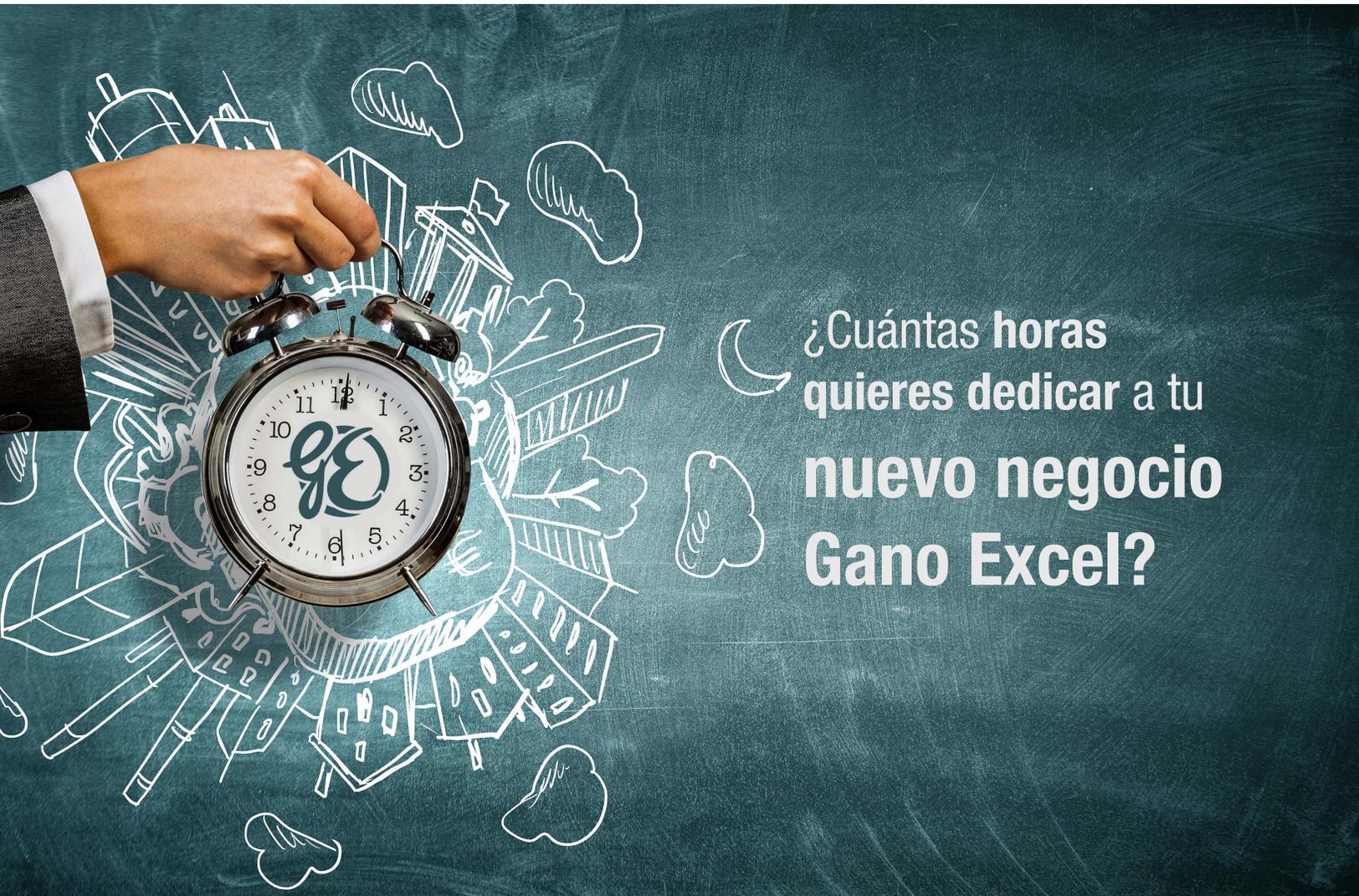
Tu negocio Gano Excel es como un equipo de deportes. Un factor muy importante para tu éxito es tener asesoría con la persona que te inscribió y es tu Línea Ascendente. Con el éxito se aprende, así que aprovecha la experiencia y sabiduría de quienes ya han recorrido el mismo camino.

Es importante que repases con tu mentor tu compromiso de tiempo, tus prioridades y actividades, y lo más importante: tu progreso y tus resultados. Pídele ayuda con las preguntas y retos que puedas tener. Identifica a alguien en tu Línea Ascendente que tenga el rango de Oro (o superior) para que sea tu Mentor de Éxito.

Reúnete con el o ella regularmente para hacer tu plan de juego y enseñarte a dirigir un Coffee Break en base a tus preferencias. A tu Patrocinador o Línea Ascendente le interesa mucho que tú tengas éxito y te ayudará con tus actividades iniciales en la semana que arranques tu negocio. Esto te dará varias oportunidades para familiarizarte y sentirte a gusto presentando los productos y la oportunidad Gano Excel.

Conforme armes y crezcas tu negocio, te darás cuenta que tu negocio depende de a cuántas personas ayudas e influyes para que tengan éxito. Zig Ziglar dice: “Puedes conseguir lo que quieras en la vida si ayudas al suficiente número de gente a que ellos consigan lo que quieren.” Este principio poderoso resume lo que se requiere para triunfar con Gano Excel. Puedes armar un equipo ganador si atraes a personas que en verdad desean un cambio positivo y están dispuestas a luchar por ello.

Tu Patrocinador(a) es: _____ Tu Mentor(a) en Línea Ascendente es: _____

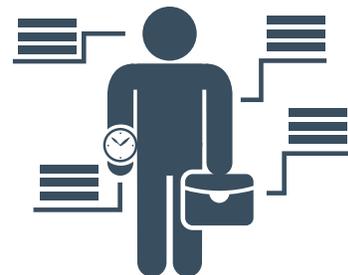


¿Cuántas horas
quieres dedicar a tu
nuevo negocio
Gano Excel?

Cuando determines un número, podrás crear un Plan de Acción personalizado que se ajuste a tus necesidades. Lo maravilloso de Gano Excel es que tu esfuerzo te recompensa a ti, no a alguien más. Escribe el número de horas que deseas dedicar a tu negocio Gano Excel y pon el papel en un lugar donde lo puedas ver todos los días. ¡Programa esas horas en tu calendario! Esta es una parte importante para crear tu Plan de Acción. Recuerda: ¡Mientras más tiempo dediques a tu negocio, más rápidamente crecerá! No permitas que el miedo paralice tus esfuerzos por construir tu negocio. Puedes alcanzar el éxito tanto promoviendo la oportunidad como vendiendo los productos Gano Excel.

El éxito con Gano Excel integra un método sencillo:

Este método consiste en personalmente usar los productos, compartir los productos, inscribir a gente que conoces, te cae bien, y en quien confías, y enseñarles a que ellos hagan lo mismo.



INSPIRA

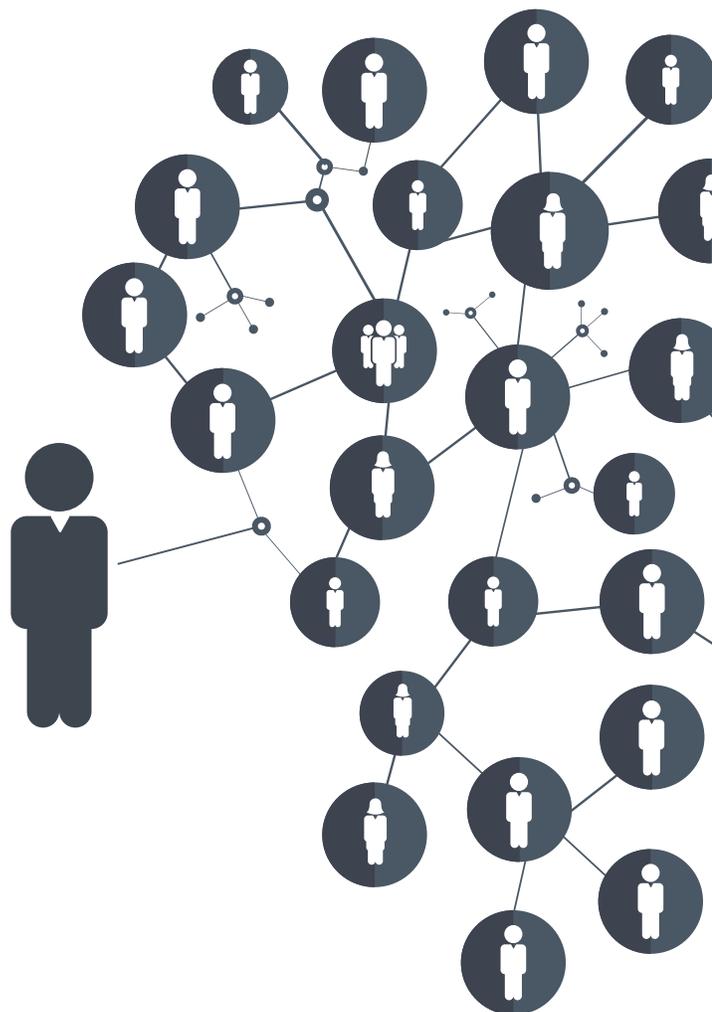
7

Inspira a que tu equipo se duplique

Recuerda: La esencia de este negocio es la duplicación. No importa lo que hagas, la gente que traigas a Gano Excel duplicará tus hábitos y compromisos. Asegúrate de dar buen ejemplo.

No hagas complicado tu negocio y reconoce que en el equipo que armes todos contribuirán algo. ¡Con tiempo y duplicación, cosas maravillosas habrán de suceder! ¡Construyan juntos algo extraordinario!

¡Felicidades! Ya has completado todos los pasos del Sistema Gano Excel. Ya estás en vías de comenzar y construir un negocio Gano Excel exitoso. ¡Te deseamos suerte! Recuerda que el equipo corporativo de Gano Excel está aquí para ayudarte en cada paso. Esperamos verte en nuestro próximo evento corporativo.



Mi Sistema Gano

Una guía para operar tu negocio Gano Excel



SOCIALIZA - Haz la diferencia

Nuestro modelo para compartir y para incrementar tu red de negocios



ARMONIZA - Sé la diferencia

Visión global y local



ACTUALIZA - Siente la diferencia

Capacitación y motivación



REVITALIZA - Prueba la diferencia

Nuestros productos enriquecidos con Ganoderma lucidum



ENERGIZA - Apoya la diferencia

Edifica a tu equipo

Atención a Clientes:

(626) 338-8081

Support@ganoexcel.us

